

Iniciativa Agua y Agricultura

Financiación innovadora para el agua en los países de América Latina y el Caribe

Experiencias y enfoques de proyectos y programas de inversión para el financiamiento del riego

Banco Mundial

Esquema de la Presentación

1. Contexto en LAC
2. Categorización y escalas - Esquemas y modelos
 - 2.1. Articulación de financiamiento a cadenas de valor
 - 2.2. Pequeñas agencias de financiamiento
 - 2.3. Alianzas productivas
 - 2.4. Grants / subsidios / Aportes no reembolsables
 - 2.5. Proyectos de expansión / rehabilitación / modernización
 - 2.6. Participación Publica Privada
3. Desafíos

1. Contexto y retos en LAC

El apoyo financiero al riego puede prestarse a través de diversos canales,

- Programas del sector público,
- Préstamos comerciales,
- Donante directo o subvención de donantes
 - asistencia financiera,
 - capacitación, y
 - otras medidas de asistencia técnica.
- Inversores del sector privado en la cadena de valor:
 - suministro de insumos, como equipos de riego,
 - concesión de créditos o garantías de préstamos para terceros prestamistas.
- Programas o proyectos de inversión y desarrollo (sector público e IFIs)
 - desarrollo de infraestructuras, como programas de financiación y apoyo crediticio,
 - como microfinanciación o apoyo a la indemnización de préstamos.
 - Instrumentos económicos: como subvenciones a la producción o incentivos financieros.

1. Contexto y retos en LAC

Retos:

- Financiación limitada,
- Sostenibilidad: pueden no ser sostenibles a largo plazo
- Alcance limitado: Inversores de la cadena de valor del sector privado,
- Baja rentabilidad: sector privado prioridad a la rentabilidad, interés más altos o condiciones de reembolso más estrictas, Problemas estacionales de liquidez),
- Acceso limitado para los pequeños agricultores: limitadas garantías o historial crediticio,
- Limitaciones presupuestarias: Los gobiernos pueden enfrentarse a restricciones presupuestarias,
- Problemas de equidad: agricultores más vulnerables y marginados

2.1. Categorización y escalas - Esquemas y modelos

- Articulación de financiamiento a cadenas de valor

Major Irrigation – Kenya

Facilitar acceso al agua para cadenas de valor

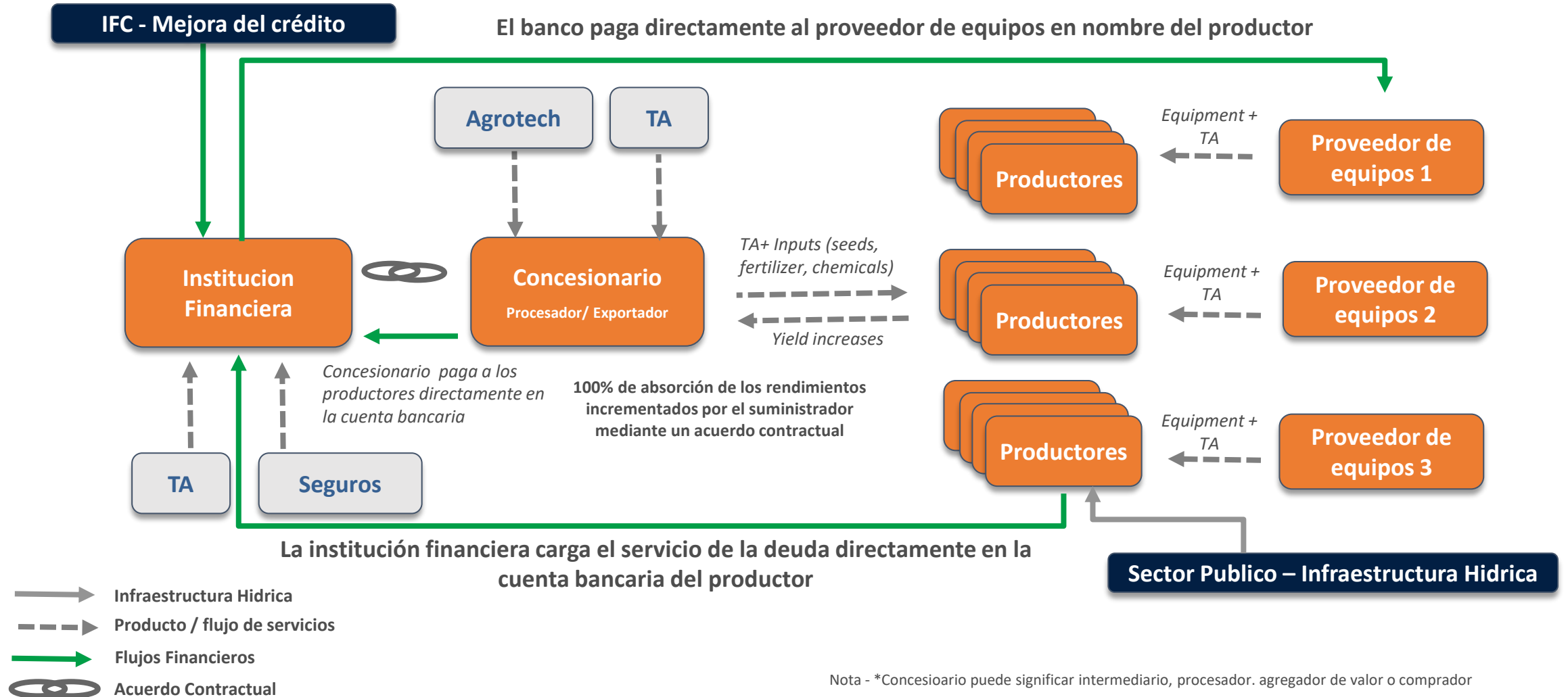
- 1 Falta de acceso a infraestructuras hídricas
- 2 Los costes iniciales de los equipos son elevados
- 3 Los conocimientos de los agricultores son escasos (mejores prácticas y acceso financiero)
- 4 Las instituciones financieras carecen de productos de préstamo adaptados a los flujos de caja de los pequeños agricultores
- 5 Dificultad de acceso a poblaciones remotas, lo que limita el alcance de la oferta en las zonas rurales



2.1. Categorización y escalas - Esquemas y modelos

- Pequeñas agencias de financiamiento

Kenya: Facilitar acceso al agua para cadenas de valor



2.2. Categorización y escalas - Esquemas y modelos

- Pequeñas agencias de financiamiento

Riego a demanda del productor (Farmer Led Irrigation) – India

Mejora de la eficiencia en el uso del agua en las parcelas - más allá de los subsidios

- 1 Los subvenciones por sí solas no alcanzan los objetivos de eficiencia en el uso del agua
- 2 Los costes iniciales de los equipos son elevados
- 3 El acceso a la financiación comercial es limitado
- 4 Los préstamos comerciales no son adecuados para el riego
- 5 Los minoristas locales sufren a menudo escasez de capital



El uso más común es el microrriego, aunque también se conceden préstamos para construir presas de

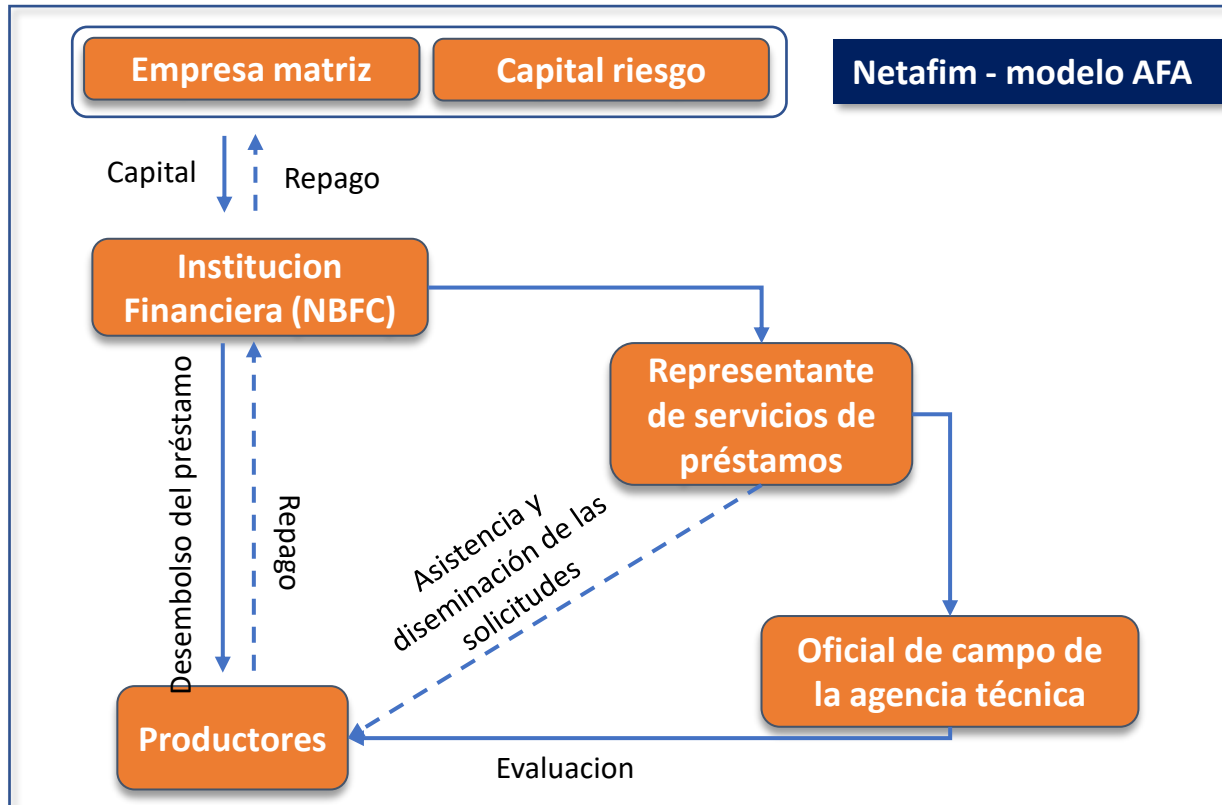
contención y estanques

2.2. Categorización y escalas - Esquemas y modelos

- **Pequeñas agencias de financiamiento**

India: Mejora de la eficiencia en el uso del agua en las parcelas - más allá de los subsidios

- Pequeños préstamos ofrecidos por sociedades financieras no bancarias (NBFCs) e instituciones de microfinanciación (IMFs)
- Incluyen la evaluación técnica, la divulgación, la atención al cliente, la evaluación y el seguimiento de los préstamos.
- Cartera de productos que atiende a las distintas partes interesadas de la cadena de valor agrícola



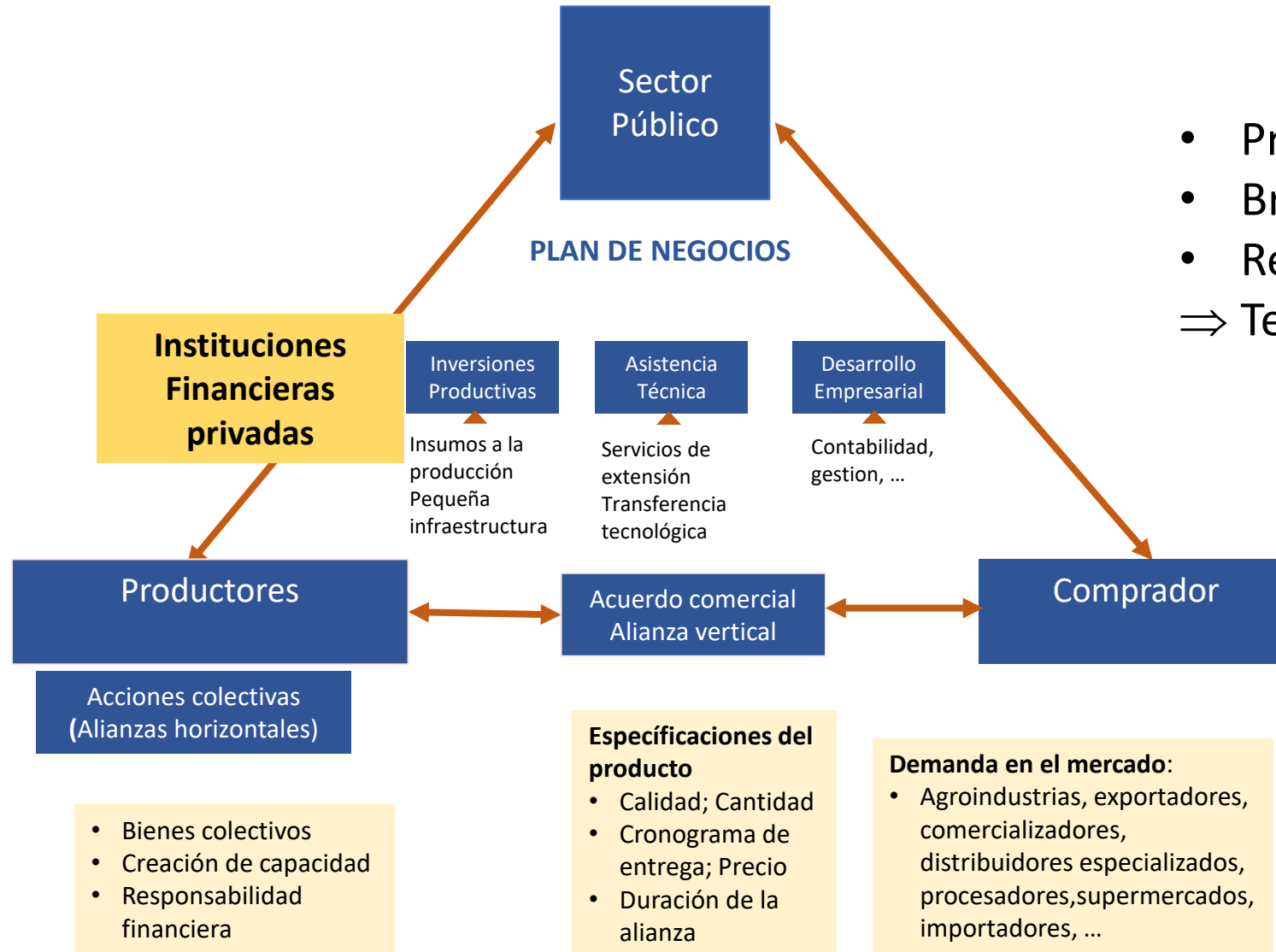
Instrumentos de Prestamos

- Financiación de concesionarios / Dealer
- Subvención/financiación marginal
- Inmovilización de efectivo (FCE)
- Financiación autónoma

2.3. Categorización y escalas - Esquemas y modelos

• Modelos de Alianzas Productivas (AP)

Modelo con financiamiento privado - mayor sostenibilidad



- Proyecto de Alianzas Productivas
 - Brasil, Bolivia, Argentina, Honduras
 - Republica Dominicana
- ⇒ Tecnificación de arroz

2.4. Categorización y escalas - Esquemas y modelos

• Grants / subsidios / Aportes no reembolsables

Belize: Climate Resilient Sustainable Agriculture Project

Subcomponent 2.1: Promotion of On-farm Climate-Smart Agriculture (CSA) Technologies and Practices

Fondo de Incentivos Climáticamente Inteligentes (CSI)

- combinación de financiamiento y asistencia técnica, respaldada por el proyecto.
- Diseñado para apalancar financiamiento propio de instituciones financieras públicas y privadas (Uniones de Crédito, bancos comerciales, DFC)
- Beneficiarios: pequeños, medianos y grandes agricultores individuales, así como grupos de agricultores legalmente registrados.

Windows	<u>Window 1 :</u> Smallholders	<u>Window 2 :</u> Commercial large and medium farmers	<u>Total</u>
Farm size	0.5 - 20 acres (To be reviewed)	20.1 - 200 acres (To be reviewed)	-
Farmer population	4,950 (including, at least 55% of farmers producing only sugarcane)	3,870	8,820
Indicative total amount for each window	US\$ 8,000,000	US\$ 6,000,000	US\$ 14,000,000
CSA incentives provided by the project	40%	20%	-
Eligible CSA costs	<ul style="list-style-type: none"> • Investments costs • Technical assistance (when needed) • Recurrent production costs • Operation and maintenance 		-
Range of investment costs for CSA technologies and practices	US\$ 225 – 120,000 per acre (US\$ 565 – 300,000 per hectare)		-
Maximum cost of investment considered for incentives	US\$ 20,000	US\$ 150,000	-
Ceiling of the CSA incentives provided by the project	Not exceeding US\$ 8,000	Not exceeding US\$ 30,000	-
Average CSA incentives	US\$ 4,000	US\$ 20,000	-
Estimated number of beneficiaries	2,000	300	2,300

Argentina - Proyecto de Sistemas Agroalimentarios Climáticamente Inteligentes e Inclusivos

Montos y Topes por Línea de Financiamiento ANR – Aportes no Reembolsables

Ventanas: Plan Agua, Medios de vida rurales, Asistencia técnica y capacitación y Subproyectos de Emprendimientos Agroindustrial

2.5. Categorización y escalas - Esquemas y modelos

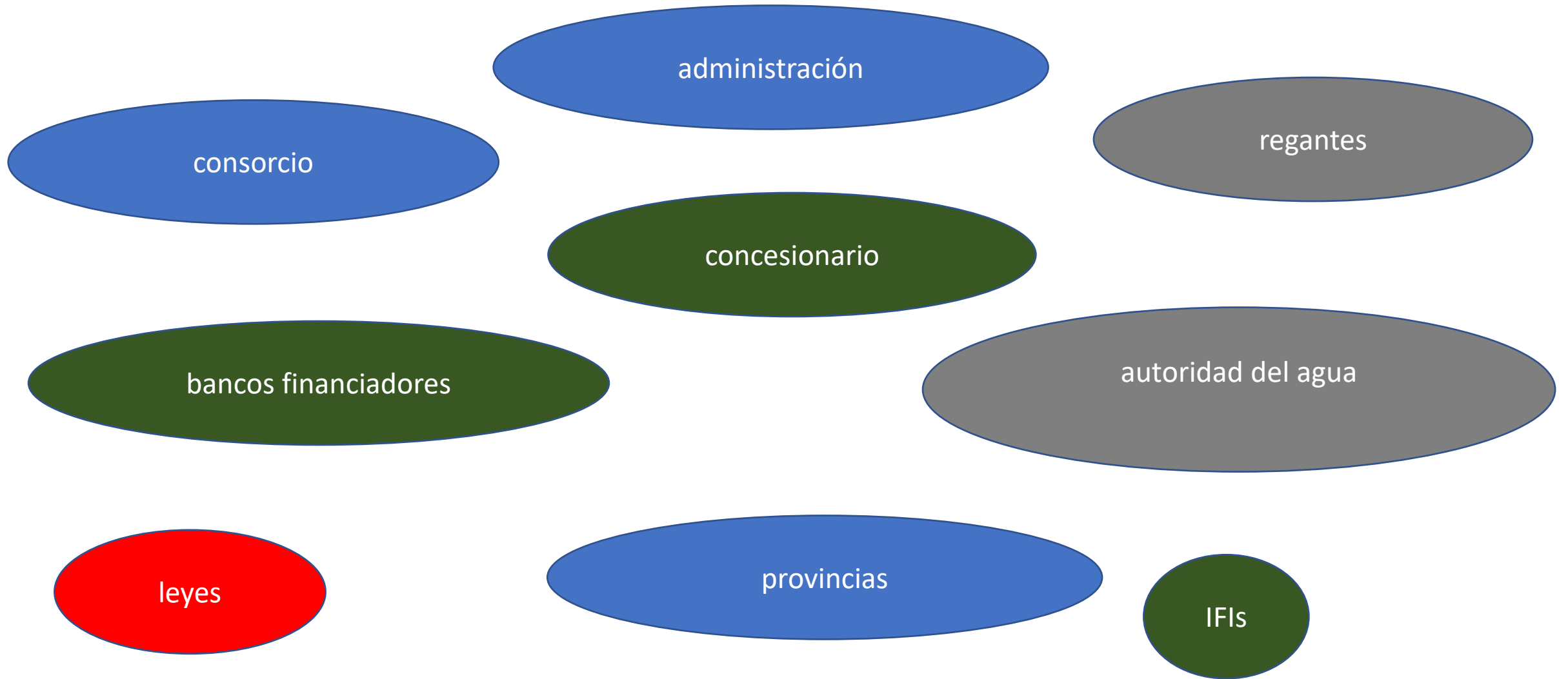
• **Proyectos de expansión / rehabilitación / modernización**

- **Brasil: Modernización de perímetros públicos de riegos** – Mejorar sostenibilidad y emancipación
- **Argentina: inversiones en Sistemas de riego de economías regionales (PROSAPs , GIRSAR, AGRO XXI)**
- **República Dominicana: Proyecto de Agricultura Resiliente y gestión de recursos Hídricos**
- **Ecuador: Proyecto de Irrigación Tecnificada**
- **Peru: Programa Nacional de Riego Tecnificado para una Agricultura Climáticamente Resiliente**
 - Inversiones en infraestructuras
 - Fortalecimiento institucional y de organizaciones
 - Asistencia Técnica
 - Financiamiento para inversiones parcelares.

2.4. Categorización y escalas - Esquemas y modelos

- Participación Publica Privada

Actores involucrados – roles en el esquema



2.4. Categorización y escalas - Esquemas y modelos

• Participación Pública Privada

Lecciones Aprendidas:

- oportunidad para el desarrollo del regadío (que debe utilizarse con precaución cuando se reúnan las condiciones), pero no debe considerarse una panacea,
- La colaboración público-privada se adapta mejor a los **nuevos regadíos** que a los ya existentes
- Los modelos de colaboración público-privada y de concesión son más apropiados **para los sistemas modernos** (grandes inversiones, necesidad de conocimientos técnicos privados), para los agricultores emprendedores con voluntad y capacidad de pagar por servicios de I+D eficientes,
- El **regadío es un subsector muy sensible** para la colaboración público-privada: zonas rurales, fuerte sentimiento de bien público, resistencia,
- Cuando los ingresos del proyecto no cubren el coste total de la operación y mantenimiento del sistema, una APP será igualmente insostenible. Además, los usuarios pueden resistirse a pagar el coste total del agua de regadío,
- Hacerla atractiva para los agricultores:
 - Establecer una tarifa cercana al coste de movilización del recurso hídrico alternativo si existe (agua subterránea en Guerdane).
 - Definir un criterio adecuado para el uso del sistema "take or pay" en los contratos con los agricultores (Olmos, Perú).
- Aconsejar a las entidades públicas que contraten a un **asesor de transacciones independiente** que incluya apoyo jurídico para ayudar a la entidad pública a evitar errores o una asignación desequilibrada de los riesgos en el diseño de la APP.

3. Desafíos

- Mejorar el acceso al crédito: Productos financieros adaptados a los pequeños agricultores, (plazos de amortización flexibles y tipos de interés más bajos),
 - Reforzar la evaluación de la solvencia: métodos alternativos de evaluación de la solvencia, como los préstamos basados en el flujo de caja,
 - Promover mecanismos de financiación sostenibles: fondos rotatorios o sistemas de garantía, para garantizar la disponibilidad a largo plazo de apoyo financiero,
 - Instrumentos económicos: Subvenciones e incentivos específicos que fomenten la adopción de prácticas de riego eficientes y sostenibles.
-
- Colaboración entre gobiernos, instituciones financieras, socios de desarrollo y otras partes interesadas.
 - Es crucial abordar los retos específicos de cada contexto y adaptar las soluciones en consecuencia para garantizar el apoyo financiero al riego

Muchas gracias!

- Marie Laure Lajaunie (mlajaunie@worldbank.org)
- Luis Loyola (lloyola@worldbank.org)